

BeProfessionalTheClub®

PT. Proesdeem Consulting Services
(Proesdeem Indonesia)

47th-48th Floor Wisma 46, Kota BNI
Jl. Jenderal Sudirman Kav.1
Jakarta 10220

Tel : +6221 574 8889
Fax : +6221 574 8888
WA : 08815608163
HP/SMS : 081282595355/085779877879
PIN BBM : b3the1st

Email : info@beproseminar.co
Website : <http://beproseminar.co>

Tentang BeProfessionalTheClub®

BeProfessionalTheClub® dan CareerTrack-Training® adalah divisi pelatihan manajemen dari PT.Proesdeem Consulting Services (Proesdeem Indonesia)—lembaga konsultan manajemen yang sejak tahun 1995 lebih memfokuskan kegiatannya pada penyelenggaraan pelatihan profesional. Pelatihan yang diselenggarakan oleh BeProfessionalTheClub® & CareerTrack-Training® senantiasa memadukan aktualitas dan kualitas kurikulum (modul) pelatihan, pelayanan yang prima, dan kapabilitas instruktur.

Pelatihan yang diselenggarakan oleh BePRO & CareerTrack senantiasa mengacu pada perkembangan mutakhir dalam pengelolaan perusahaan yang saat ini berorientasi kepada terciptanya *good corporate governance*.

BePRO & CareerTrack sejak berdiri tahun 1995 senantiasa berusaha mempertahankan kualitas professional training yang tinggi dengan menerapkan adanya check dan control, sehingga professional training yang diselenggarakan dapat

- menjawab kebutuhan para peserta secara komprehensif dan dengan pendekatan aplikatif
- memfokuskan terhadap solusi yang spesifik dan relevan terhadap perkembangan terkini
- memberikan aspek teknik dan aplikatif yang dibawakan oleh para instruktur yang mumpuni
- memfasilitasi kebutuhan soft skill dalam pengembangan karir dan bisnis

Melalui professional training, CareerTrack dan BePRO dapat membantu perusahaan yang ingin berkembang ataupun memperkuat posisi strategisnya dengan memberikan expertis yang dapat meningkatkan kemampuan dalam

- Mengelola prioritas secara efektif
- Membangun budaya kerja yang produktif
- Meningkatkan job value
- Menyelaraskan kemampuan dengan perkembangan serta kebutuhan terkini
- Menciptakan proses, dan professional terbaik bagi perusahaan.

Web Service Links:

www.careertrack.training
www.lpai.co.id
www.theitmp.com
www.lp2mrs.com
www.lpmisp.org
www.proesdeem.co.id

Membahas Konsep dan Aplikasi Foreign Exchange Risk Management dan Bagaimana Mengelola Foreign Exchange Risk Secara Profesional.

Di era globalisasi sekarang ini dimana bisnis tidak terpaku lagi pada satu negara, hubungan bisnis antar negara yang melibatkan mata uang yang berbeda menjadi suatu fenomena yang tidak dapat dihindari. Karena itu resiko akibat transaksi antar mata uang sudah seyogyanya dipahami oleh setiap individu yang terlibat di dalamnya. Dengan menerapkan risk management yang baik dan terstruktur, perusahaan dapat mengantisipasi perkembangan mutakhir dari fluktuasi harga valas dunia sehingga dapat segera mengambil langkah-langkah pengamanan yang tepat. Dengan demikian kesulitan financial seperti yang terjadi pada saat krisis ekonomi dapat dihindari.

Pada pelatihan ini akan dibahas konsep dan aplikasi Foreign Exchange Risk Management dan bagaimana mengelola foreign exchange risk secara profesional.

Tujuan Pelatihan

- Memahami resiko foreign exchange risk
- Memahami indikator yang dipergunakan dalam memprediksi foreign exchange rate
- Memahami konsep, teknik dan aplikasi dalam mengelola foreign exchange risk

Metode Pelatihan

Pelatihan menggunakan metode ceramah dalam memahami konsep, dan latihan/studi kasus dalam mendalami teknik aplikasinya.

Pokok-Pokok Bahasan

- FOREIGN EXCHANGE MARKET
 - Fungsi Foreign exchange market
 - Tipe transaksi (Spot, Forward dan Swap)
 - Foreign exchange rates dan quotation
 - Interest rate parity konsep
- PREDICTING EXCHANGE RATE DAN PARITY CONDITION
 - Parity condition
 - Interest, exchange rate dan price
 - Sistem Moneter
 - Fundamental Analysis Techniques
 - Technical Analysis Techniques
 - Aplikasi predicting exchange rate (Short – Long Run)
- FOREIGN EXCHANGE EXPOSURE
 - Tipe foreign exposure
 - Faktor penyebab foreign exposure

- MANAGING OPERATING EXPOSURE
 - Ilustrasi Operating exposure
 - Impact of operating exposure
 - Managing operating exposure
- MANAGING TRANSACTION EXPOSURE
 - Faktor Penyebab Transaction Exposure
 - Contractual Hedges
 - Forward Market Hedge
 - Money Market Hedge
 - Option Market Hedge
 - Swap Agreement
 - Back to back dan parallel Loan
 - Currency dan Credit Swap
 - Lead dan Lags strategies
 - Re-invoicing Center
 - Accounting dan Tax pada Contractual Hedge
- MANAGING ACCOUNTING EXPOSURE
 - Current Rate Method
 - Monetary dan NonMonetary Method
 - Ilustrasi
 - Managerial Implication
 - Managing Accounting Exposure
 - Balance Sheet Hedge
 - Contractual Hedge
 - Active vs Passive Management of Foreign Exchange Exposure

Related Topics:

- ▶ [Enterprise Risk Management Application](#)
- ▶ [Asset and Liability Management](#)
- ▶ [Financial Risk Management](#)
- ▶ [Derivatives Accounting & Tax](#)

Your Schedule	Location	Investment/ Person *)
January 25-26, 2018	Jakarta	IDR 4.950.000
March 15-16, 2018	Bandung	IDR 4.950.000
May 21-22, 2018	Jakarta	IDR 4.950.000
July 05-06, 2018	Bandung	IDR 4.950.000
Sept 17-18, 2018	Jakarta	IDR 4.950.000
November 15-16, 2018	Yogya	IDR 4.950.000

*Exclude Tax, Transportation & Accommodation

Lokasi & Ketentuan Pelaksanaan:

Jakarta: 47th-50th Floor Wisma 46, Jl. Jend Sudirman Kav.1 Jakarta 10220, Sofyan Hotel Group, IBIS Hotel Group atau hotel lainnya di Jakarta;

Bali: B-Hotel atau hotel lainnya;

Bandung: KAGUM Hotel Group / ASTON Hotel Group atau hotel lainnya.

Yogyakarta: ASTON Hotel Groups atau hotel lainnya.

Perubahan lokasi/tempat akan dikonfirmasi melalui undangan seminar.

Jumlah peserta minimal (kecuali ditentukan lain) untuk pelaksanaan di Bali 9(sembilan)orang, Yogya 7(tujuh) orang, Bandung 5(lima) orang, Jakarta 3(tiga) orang sesuai konfirmasi yang kami terima seminggu sebelum pelaksanaan. Dalam hal jumlah peserta kurang dari ketentuan minimal tersebut maka keputusan pelaksanaannya dapat dibicarakan kedua belah pihak untuk mendapatkan solusi terbaik.

Untuk pendaftaran dan bila Anda menginginkan judul training, jadwal dan lokasi yang berbeda dengan yang tercantum di atas silahkan hubungi Marketing kami melalui **Tel: 021-22974639; HP/SMS:0812-8259-5355, 0857-7987-7879; WA:08815608163** atau email: info@beproseminar.co / beproseminars@gmail.com