

BeProfessionalTheClub®

PT. Proesdeem Indonesia Utama
46th-50th Floor Wisma 46
Jl. Jenderal Sudirman Kav. 1
Jakarta 10220

Tel : +62 21 574 8889
Fax : +62 21 574 8888
M/SMS/WA : +62 8815608163

Email : info@beproseminar.com
Websites : <http://beproseminar.com>
<http://beproseminar.com>

Tentang BeProfessionalTheClub®

BeProfessionalTheClub® dan CareerTrack-Training® adalah divisi pelatihan manajemen dari PT. Proesdeem Indonesia—lembaga konsultan manajemen yang sejak tahun 1995 memfokuskan kegiatannya pada penyelenggaraan pelatihan profesional. Pelatihan yang diselenggarakan oleh CareerTrack Training dan BeProfessionalTheClub senantiasa memadukan aktualitas dan kualitas kurikulum (modul) pelatihan, pelayanan yang prima, dan kapabilitas instruktornya.

Pelatihan yang diselenggarakan oleh CareerTrack dan BePRO senantiasa mengacu pada perkembangan mutakhir dalam pengelolaan perusahaan yang saat ini berorientasi kepada terciptanya *good corporate governance*.

CareerTrack dan BePRO sejak berdiri tahun 1995 senantiasa berusaha mempertahankan kualitas professional training yang tinggi dengan menerapkan adanya check dan control, sehingga professional training yang diselenggarakan dapat

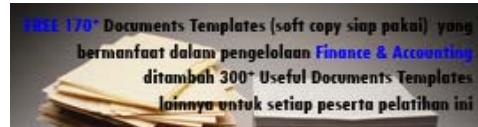
- menjawab kebutuhan para peserta secara komprehensif dan dengan pendekatan aplikatif
- memfokuskan terhadap solusi yang spesifik dan relevan terhadap perkembangan terkini
- memberikan aspek teknik dan aplikatif yang dibawakan oleh para instruktur yang mumpuni
- memfasilitasi kebutuhan soft skill dalam pengembangan karir dan bisnis

Melalui professional training, CareerTrack dan BePRO dapat membantu perusahaan yang ingin berkembang ataupun memperkuat posisi strategisnya dengan memberikan expertis yang dapat meningkatkan kemampuan dalam

- Mengelola prioritas secara efektif
- Membangun budaya kerja yang produktif
- Meningkatkan job value
- Menyelaraskan kemampuan dengan perkembangan serta kebutuhan terkini
- Menciptakan proses, dan professional terbaik bagi perusahaan.

Web Service Links:

www.careertrack.training
www.lpai.co.id
www.thetimp.com
www.lpmisp.org
www.proesdeem.co.id



Ini merupakan *special workshop* mengenai Account Receivable management yang canggih.

Sebagaimana umumnya perusahaan modern -- dimana sebagian besar omsetnya diperoleh dari penjualan kredit -- diperlukan model untuk menjaga agar pengaruh A/R menjadi minimal terhadap kerugian yang disebabkan karena *bad debt*.

Pada pelatihan ini peserta akan dibekali dengan ketrampilan terintegrasi tentang bagaimana mendesign strategi kredit, menerapkan kebijakan kredit dan mengerti serta mampu mengelolah data menjadi informasi terkait financial statemet secara fundamental. Selain itu peserta juga akan lebih mudah memonitor A/R yang outstanding sehingga mampu memperbaiki collection secara lebih efektif.

Tujuan & Manfaat Pelatihan

- Mampu mendefinisikan & menjalankan strategi kredit secara benar
- Mampu menerapkan credit policy yang effective
- Memahami dan dapat menginterpretasikan secara fundamental informasi yang terkait dengan financial statement
- Know How to Monitoring Account Receivable yang outstanding
- Melakukan improvement secara effective dalam mengelola collection dari Account Receivable (A/R)
- Memahami bagaimana menggunakan fasilitas Excel dalam melakukan "What If Analysis"

Siapa yang Menjadi Peserta?

- Finance Manager, Senior Manager, Pemilik yang mengelola sendiri perusahaannya, Staf Professional Bidang Keuangan dan Eksekutif perusahaan yang terlibat dalam pendanaan dan pengembangan perusahaan secara umum.

Metode Pelatihan

- Pelatihan menggunakan metode ceramah dalam memahami konsep, dan latihan/studi kasus dalam mendalami teknik aplikasinya.
- Action Plan: diakhir session para peserta akan membuat action plan untuk menentukan rencana yang akan diterapkan setelah kembali ke dunia kerja

Pokok-Pokok Bahasan

- Memahami pentingnya penjualan secara kredit
- Memperkuat kesadaran kredit
- Definisi Strategi Kredit
- Pemahaman tentang pentingnya kebijakan kredit
- Pemahaman dan pengertian perlunya fasilitas kredit
- Mencari factor-factor yang mempengaruhi kebijakan kredit
- Penerapan kebijakan kredit
- Mengumpulkan data dan informasi kredit
- Pemahaman Financial statement
- Monitoring Account Receivable
- Mengetahui dampak dari melambatnya usia Piutang
- Identifikasi awal konsumen yang akan terlambat bayar
- Kumpulan cerita ciri-ciri konsumen yang akan menjadi Bad debt
- Case Study & practical exercise

Related Topics:

- ▶ BP-218 [Advanced Financial Modeling](#)
- ▶ BP-210 [Developing Budget Using MS Excel](#)
- ▶ BP-106 [Business Strategy & Plan: A Comprehensive Approach](#)
- ▶ BP-216 [Budget Control for Operation Develop in Manufacturing Company](#)

| Your Schedule | Location | Investment/ Person ^{*)} |
|-----------------------|------------|----------------------------------|
| January 19-20, 2017 | Jakarta | IDR 4.500.000 |
| March 09-10, 2017 | Bandung | IDR 4.500.000 |
| May 29-30, 2017 | Jakarta | IDR 4.500.000 |
| July 17-18, 2017 | Bandung | IDR 4.500.000 |
| September 07-08, 2017 | Jakarta | IDR 4.500.000 |
| November 13-14, 2017 | Yogyakarta | IDR 4.500.000 |

*Exclude Tax, Transportation & Accommodation

Lokasi & Ketentuan Pelaksanaan:

Jakarta: 46th-50th Floor Wisma 46 – Jl. Jend Sudirman Kav.1– Jakarta 10220, ASTON Hotel Group atau hotel lainnya;

Bali: B-Hotel atau hotel lainnya;

Bandung: KAGUM Hotel Group / ASTON Hotel Group atau hotel lainnya.

Yogyakarta: ASTON Hotel Groups atau hotel lainnya.

Perubahan lokasi/tempat akan dikonfirmasi melalui undangan seminar.

Jumlah peserta minimal (kecuali ditentukan lain) untuk pelaksanaan di Bali 9(sembilan)orang, Yogya 7(tujuh) orang, Bandung 5(lima) orang, Jakarta 3(tiga) orang sesuai konfirmasi yang kami terima seminggu sebelum pelaksanaan. Dalam hal jumlah peserta kurang dari ketentuan minimal tersebut maka keputusan pelaksanaannya dapat dibicarakan kedua belah pihak untuk mendapatkan solusi terbaik.

Bila Anda menginginkan judul training, jadwal dan lokasi yang berbeda dengan yang telah ditentukan di atas silahkan hubungi Service Center kami melalui **Tel: 021-574-8889**, Fax: 021-574-8888, Mobile Phone/SMS/WA: 08815608163 atau email: info@beproseminar.com atau beproseminars@gmail.com