

BeProfessionalTheClub®

PT. Proesdeem Indonesia Utama
46th-50th Floor Wisma 46
Jl. Jenderal Sudirman Kav.1
Jakarta 10220

Tel : +62 21 574 8889
Fax : +62 21 574 8888
M/SMS/WA : +62 8815608163

Email : info@beproseminar.com
Websites : <http://beproseminar.co>
<http://beproseminar.com>

Tentang BeProfessionalTheClub®

BeProfessionalTheClub® dan CareerTrack-Training® adalah divisi pelatihan manajemen dari PT.Proesdeem Indonesia—lembaga konsultan manajemen yang sejak tahun 1995 memfokuskan kegiatannya pada penyelenggaraan pelatihan profesional. Pelatihan yang diselenggarakan oleh CareerTrack Training dan BeProfessionalTheClub senantiasa memadukan aktualitas dan kualitas kurikulum (modul) pelatihan, pelayanan yang prima, dan kapabilitas instruktur.

Pelatihan yang diselenggarakan oleh CareerTrack dan BePRO senantiasa mengacu pada perkembangan mutakhir dalam pengelolaan perusahaan yang saat ini berorientasi kepada terciptanya *good corporate governance*.

CareerTrack dan BePRO sejak berdiri tahun 1995 senantiasa berusaha mempertahankan kualitas professional training yang tinggi dengan menerapkan adanya check dan control, sehingga professional training yang diselenggarakan dapat

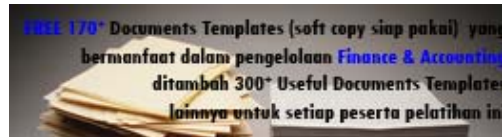
- menjawab kebutuhan para peserta secara komprehensif dan dengan pendekatan aplikatif
- memfokuskan terhadap solusi yang spesifik dan relevan terhadap perkembangan terkini
- memberikan aspek teknik dan aplikatif yang dibawakan oleh para instruktur yang mumpuni
- memfasilitasi kebutuhan soft skill dalam pengembangan karir dan bisnis

Melalui professional training, CareerTrack dan BePRO dapat membantu perusahaan yang ingin berkembang ataupun memperkuat posisi strategisnya dengan memberikan expertise yang dapat meningkatkan kemampuan dalam

- Mengelola prioritas secara efektif
- Membangun budaya kerja yang produktif
- Meningkatkan job value
- Menyelaraskan kemampuan dengan perkembangan serta kebutuhan terkini
- Menciptakan proses, dan professional terbaik bagi perusahaan.

Web Service Links:

www.careertrack.training
www.lpai.co.id
www.theitmp.com
www.lpmisp.org
www.proesdeem.co.id



“From small businesses to large organizations, cash flow is the lifeblood of any healthy company”

Training dua hari ini – menyajikan Esensi utama dari Cash Flow Forecasting – akan membantu Anda mendapatkan pemahaman yang lebih baik tentang bagaimana arus kas masuk dan keluar dari organisasi Anda. Anda akan belajar apa yang dapat Anda lakukan untuk mempengaruhi arus kas dalam upaya untuk menghindari hal-hal yang tak terduga dan mendukung kesuksesan rencana perusahaan. Anda juga akan menemukan cara untuk membangun cadangan kas Anda dan menciptakan 'bantal' uang tunai untuk memenuhi kebutuhan mendesak. Akhirnya Anda akan menguasai alat peramalan dan strategi perencanaan keuangan yang akan membantu Anda membangun dan menjaga arus kas yang stabil positif.

Tujuan Pelatihan

1. Memberikan pemahaman kepada peserta akan pentingnya cash flow forecasting sebagai the most powerful tool dalam cash flow management
2. Membekali peserta dengan berbagai hal yang esensial dalam cash flow forecasting
3. Secara umum pelatihan ini akan membantu peserta dalam membuat proyeksi arus kas dan membangun serta menjaga arus kas yang stabil.

Metode

Pelatihan menggunakan metode ceramah dalam memahami konsep, dan latihan/studi kasus dalam mendalami teknik aplikasinya.

Disesi terakhir para peserta akan membuat action plan untuk menentukan rencana yang akan diterapkan setelah kembali ke dunia kerja

Pokok-pokok Bahasan

Identify Cash Obstacles and Opportunities

- Cash flow vs. profits: what's the difference?
- The secrets of managing for cash flow as well as for profit
- Why cash flow is key to the success of every business, from start-ups to major corporations
- Operating; Investing; Financing — three types of cash flow you must be aware of
- Cash flow drivers: what are they? How do they affect your organization?
- How to create a "cash culture" committed to the cash flow process in your organization
- Four critical situations in which cash flow forecasting will protect you from bad decisions
- How to prepare, interpret, and analyze data within these four key financial reports

Find and Analyze Sources of Revenue

- Early payment discounts, late fees, and pre-payment bonuses: Three tactics to help you get paid more quickly
- How to identify five key revenue sources you may be overlooking
- Four ways to swiftly increase your company's cash coffers
- Guidelines for forecasting individual cash flow line items
- Tips for identifying your most — and least — profitable customers
- What you can do about customers who chronically pay late ... or not at all
- How to identify cash that is sitting idle (excess inventory, excess capacity, accounts receivable) & get it into the flow
- Three smart steps for evaluating the viability of new opportunities to see if they are right for your business

Analyze and Manage Payment of Expenses

- Five kinds of expenses: Fixed, Variable, Operating, Investment, and Growth
- What are the hidden costs of poor cash flow management? You may be surprised!
- Using ratios to understand your business's cash flow
- Four ways to slow the cash flow leaving your organization:
- Two items that don't belong in the cash flow forecast
- Four commonly overlooked expenses that can negatively affect cash flow: bad debts, taxes, owner's draw, and credit card processing fees

Strategic System Design (Operations, Policies, Procedures, Processes)

- Avoiding information overload — learn "what you need to know" and "why you need to know it" regarding cash flow
- Forecast, History, Statistics, and One-time Event — cash flow forecasting techniques you'll put to use immediately
- How to correctly prepare, present, and analyze cash flow statements
- Overcoming the urge to underestimate how much cash you'll really need
- Four powerful ways to deal with cash flow uncertainty
- Two techniques for analyzing performance against forecast amounts
- Why it's important to align your business processes
- Six smart ways to protect your cash flow.

Related Topics:

- ▶ [BP-212 Planning & Controlling Operations: A Practical Approach for Controller](#)
- ▶ [BP-403 Business Combination Accounting](#)
- ▶ [BP-209 Budgeting and Cost Control](#)
- ▶ [BP-217 Strategic Skill for Financial Controllers](#)

Your Schedule	Location	Investment/ Person*
February 13-14, 2017	Jakarta	IDR 4.500.000
April 25-26, 2017	Bandung	IDR 4.500.000
Jun 05-06, 2017	Jakarta	IDR 4.500.000
August 15-16, 2017	Bandung	IDR 4.500.000
October 25-26, 2017	Jakarta	IDR 4.500.000
December 05-06, 2017	Yogya	IDR 4.500.000

*Exclude Tax, Transportation & Accommodation

Lokasi & Ketentuan Pelaksanaan:

Jakarta: 46th-50th Floor Wisma 46 – Jl. Jend Sudirman Kav.1 – Jakarta 10220, Sofyan Hotel Group, ASTON Hotel Group atau hotel lainnya;

Bali: B-Hotel atau hotel lainnya;

Bandung: KAGUM Hotel Group / ASTON Hotel Group atau hotel lainnya.

Yogyakarta: ASTON Hotel Groups atau hotel lainnya.

Perubahan lokasi/tempat akan dikonfirmasi melalui undangan seminar.

Jumlah peserta minimal (kecuali ditentukan lain) untuk pelaksanaan di Bali 9(sembilan)orang, Yogya 7(tujuh) orang, Bandung 5(lima) orang, Jakarta 3(tiga) orang sesuai konfirmasi yang kami terima seminggu sebelum pelaksanaan. Dalam hal jumlah peserta kurang dari ketentuan minimal tersebut maka keputusan pelaksanaannya dapat dibicarakan kedua belah pihak untuk mendapatkan solusi terbaik.

Bila Anda menginginkan judul training, jadwal dan lokasi yang berbeda dengan yang telah ditentukan di atas silahkan hubungi Service Center kami melalui **Tel: 021-574-8889**, Fax: 021-574-8888, Mobile Phone/SMS/WA: 08815608163 atau email: info@beproseminar.com atau beproseminars@gmail.com